

# CE Markt

Consumer Electronics & Home Technology Products



**»Thomson ist  
einer der Großen  
bei den Flächen«**

**Walter J. Struwe, Geschäftsführer  
der Thomson multimedia  
Sales Germany & Austria GmbH**



## Geschäft in der Wand: Getarnte Lautsprecher

(rrk) Ein absolut ungewöhnlicher Lautsprecher inspirierte uns zu dieser Story: Wie integriert man Surroundlautsprecher unsichtbar ins Wohnumbiente, ohne den Klang zu vernachlässigen? Der Ci 200QT von KEF gibt die Antwort ...

**OFT WIRD** im gehobenen Ambiente aus Designüberlegungen zwar eine Stereoanlage, aber keine Heimkino-Anlage toleriert. Wissen Sie eigentlich, welche Möglichkeiten es gibt, eine moderne Mehrkanaltonanlage unauffällig ins Wohnzimmer zu integrieren? Sie können davon ausgehen, dass Ihr Kunde es nicht weiß! Kauft er beim Versender oder in der Großfläche, bleibt er uninformatiert und begnügt sich mit seiner Stereoanlage.

Als Fachhändler haben Sie die Chance, Ihren Kunden ausführlich zu beraten und auf seine Bedürfnisse einzugehen. Hier liegt Ihre Kompetenz; die Zeiten, in denen Sie nachgefragte Ware über den Ladentisch schieben konnten, sind vorbei. Vielleicht erinnern Sie sich an die gute alte Sitte, als der Radio-Fernsehtechniker mit dem frisch erworbenen Gerät zum Kunden fuhr, es auf- und einstellte und die Bedienung erklärte. Nun können Sie mit der Kundenbetreuung noch viel früher ansetzen,



nämlich bei der Planung eines für gemütliche Heimkino-Abende genutzten Wohnraumes.

**DIE PFERDEFÜSSE** am Surroundsound sind und bleiben die Lautsprecher – wenn man sie aufstellt bzw. aufhängt. Wie wäre es mit Einbau? In Amerika sind In-Wall-Speaker groß in Mode. Sicher, dort bestehen die Wände ja nur aus Pappe! Doch wo auf der Welt wird so viel renoviert wie in Deutsch-

land? Hier sollten Sie bei Ihren Kunden das Bewusstsein wachrufen, bei Renovierungsarbeiten im Wohnzimmer und wo immer es möglich ist, Kabel und entsprechende Einbauplätze für Surroundlautsprecher vorzusehen. Ihr Kunde wird sich beim Kauf an Sie erinnern!

In-Wall-Speaker gibt es mittlerweile auch in Europa in großer Auswahl. Die hochwertigen unter ihnen arbeiten als Mehrwegesystem, die meisten jedoch mit separat auf der Frontplatte angeordnetem Hochtöner. Die In-Wall-Speaker von KEF arbeiten nach dem UNI-Q System – wie alle hochwertigeren KEF-Modelle. Der Hochtöner sitzt inmitten der Bassmembrane und ermöglicht so eine exzellente Räumlichkeit bei geringer Ortbarkeit des Lautsprechers selbst. Nirgends macht ein koaxial aufgebauter Lautsprecher mehr Sinn als bei Decken- oder Surroundlautsprechern. Nur bei einer Punktschallquelle bleibt ein Surroundlautsprecher überall akustisch unhörbar, sogar bei einer Veränderung der Sitzposition oder beim Herumgehen drängt er sich nicht in den Vordergrund.

**DIE KEF-CI-SERIE** wurde für den bündigen Einbau in Wände und Decken entwickelt und bietet so unauffällig wie möglich Qualität. Lieferbar sind unterschiedliche Modelle vom einfachen Breitband über unauffällige kleine Zehn-Zentimeter-UNI-Q-Systeme bis hin zum Reference 2000 mit zwei zusätzlichen Basschassis: ideal für Multiroom- und Heimkino-Anwendungen.

Der Clou ist jedoch der Ci 200QT – hier fährt die Box beim Einschalten der Anlage automatisch in einem vor-einstellbaren Winkel aus der Wand, um die Abstrahleigenschaften zu optimieren. So lassen sich In-Wall-Speaker selbst in hochwertigste Anlagen integrieren. Auch das versteht man bei KEF unter Fachhandelsbindung: Produkte anzubieten, die den Fortbestand des Fachhandels sichern. Wollen Sie sich dieses Geschäft wirklich entgehen lassen?

[www.kefaudio.de](http://www.kefaudio.de)